



AISLA

Propuesta de Servicios

Marzo 2018

01.- Introducción

De acuerdo con nuestra conversación telefónica del pasado 13 de marzo de 2018 se ha preparado la siguiente propuesta de colaboración entre la AISLA y Ágora Soluciones.

02.- Propuesta

Objeto de la propuesta

Establecer una serie de productos y servicios a ofrecer por parte de Ágora Soluciones a los asociados de AISLA.

Servicios incluidos en la propuesta

El servicio incluido en la propuesta es el de "**Soluciones Pymes**" desarrollado por Ágora Soluciones.

La descripción y contenido completo del servicio se adjunta en dossier informativo que acompaña al presente documento de propuesta de colaboración.

Tarifa de precios

La tarifa de precios para el servicio propuesto queda como sigue:

Importe del Servicio.....	320 € / mes (IVA no incluido)
Descuento 6 primeros meses.....	50 %
Descuento a partir 7 mes	15 %

Nota: no existe obligación de permanencia mínima en el servicio.


Ignacio Gómez Bort
Ágora Soluciones

Con *Soluciones PYME* usted podrá ...

Crear y mantener claras **Ventajas Competitivas** que le permitan incrementar sus **BENEFICIOS** y alcanzar los objetivos que se haya fijado mejorando su competitividad y asegurando el **éxito** de su empresa.

¿Cómo lo hacemos?

Gracias a una novedosa metodología desarrollada por Ágora Soluciones basada en una visión integral de la empresa, lo que nos permite actuar de forma simultánea en cuatro grandes áreas.



Ingresos

En esta área trabajamos para incrementar el nivel de ventas e ingresos de la empresa analizando sus productos, canales de distribución y venta, segmentos de mercado, competencia, etc.



Gastos

Es un área básica de la gestión, ya que de ella depende el margen de beneficios de la empresa, por ello trabajamos activamente para analizar y controlar los gastos de la empresa.



Operaciones

Es esta un área frecuentemente olvidada y que tiene un gran impacto sobre la cuenta de resultados de la empresa. En ella trabajamos para analizar y mejorar la forma en que se hacen las cosas buscando en todo momento una mayor eficiencia de las operaciones lo que se traduce, de forma directa en una reducción de los costes y en un incremento de la satisfacción de los clientes y, por tanto, de las ventas y los beneficios.



Habilidades Empresariales

Es el cuarto pilar de nuestro método y en él trabajamos con usted para mejorar y afinar sus habilidades como empresario. La empresa es un ente vivo que evoluciona y cambia con el tiempo, tiene sus propias reglas de comportamiento que es necesario conocer para tomar buenas decisiones. Por ello le ayudamos a incrementar su pericia en temas como el liderazgo y dirección de personas, técnicas de motivación, de gestión y control del tiempo... y, también como no, sobre técnicas de venta, negociación, organización de actividades, control de costes, etc.

¿Qué le aporta Soluciones PYME?

Cuadro de Mandos

Porque la información es poder ponemos a su disposición nuestro sistema de *Business Intelligence* (Decisor Manager) y le ayudamos a desarrollar un Cuadro de Mandos totalmente personalizado que le permitirá controlar todos y cada uno de los aspectos clave de su negocio.

Consultoría Guiada

Usted contará con el apoyo de un consultor personal cuya función será la de resolver cualquier tipo de dudas que puedan surgirle sobre la gestión de su empresa.

Además, trabajará con usted para desarrollar los Planes Estratégicos y de Acción de su empresa guiándole por la esquivia senda del éxito.

Análisis Trimestral

Su consultor personal le presentará trimestralmente un informe completo en el que se analizará la situación de su empresa, así como la previsible evolución de la misma en el futuro, indicándole aquellas áreas sobre las que es necesario tomar decisiones y/o actuar con la finalidad de minimizar los riesgos y aprovechar las oportunidades que hayan sido detectadas en el análisis.

Base de Datos Documental

Ponemos a su disposición un completo catálogo de publicaciones, de desarrollo propio, en el que tratamos los más diversos temas sobre gestión empresarial, liderazgo, técnicas de venta y negociación, sistemas de análisis y control de costes, etc.

¿Le interesa?... Podemos ayudarle

Ágora Soluciones

E-Mail: ignacio_gb@agorasoluciones.net
Tfono.: 671 032 478 // 954.562.895



SOLUCIONES PYMES

Marzo 2018

01.- El Secreto del Éxito

La experiencia nos demuestra que el éxito de toda Empresa depende de la capacidad de sus responsables para tomar decisiones acertadas en el momento oportuno.

Una buena decisión es aquella que nos permite alcanzar nuestros objetivos de la forma más eficiente posible.

Sólo tomando buenas decisiones lograremos asegurar el éxito de nuestras empresas, tanto en el presente como en el futuro.



Sin embargo el día a día del empresario es una carrera de obstáculos plagada de peligros, una lucha continua contra el tiempo, las presiones, las urgencias, los imprevistos y tantas otras incidencias que, con demasiada frecuencia, hacen que perdamos de vista la meta que pretendemos alcanzar.

Con esta idea en la cabeza **Ágora Soluciones** ha desarrollado sus **Soluciones Pymes** cuyo objetivo es el de apoyarle en la crucial tarea de tomar las mejores decisiones en cada situación.

02.- ¿Qué son las "Soluciones Pymes"?

Las **Soluciones Pymes** son una serie de herramientas diseñadas por **Ágora Soluciones** que ponemos a su disposición para ayudarle a ...

Crear y mantener claras *Ventajas Competitivas* que le permitan incrementar sus *BENEFICIOS* y alcanzar los *objetivos* que se haya fijado mejorando su *competitividad* y asegurando el *éxito* de su empresa

03.- Nuestra Metodología: *¿Cómo lo hacemos?*

En **Ágora Soluciones** hemos desarrollado una novedosa metodología de trabajo que nos permite asegurar que se logrará incrementar el nivel de beneficios de cualquier empresa.

Nuestro método de trabajo se basa en una visión integral e integradora de todos las vertientes de un negocio, por lo que actúa de forma simultánea en cuatro grandes áreas:

- ✓ **Ingresos**: en este área trabajamos para lograr un incremento en el nivel de ventas e ingresos de la empresa analizando sus productos, canales de distribución y venta, segmentos de mercado, competencia, etc.
- ✓ **Gastos**: es un área básica de la gestión ya que de ella depende el margen de beneficios que obtenga la empresa, por ello trabajamos activamente para analizar y controlar los gastos de la empresa.
- ✓ **Operaciones**: es esta un área frecuentemente olvidada y que tiene una gran impacto sobre la cuenta de resultados de la empresa. En ella trabajamos para analizar y mejorar la forma en que se hacen las cosas buscando en todo momento una mayor eficiencia de las operaciones lo que se traduce, de forma directa en una reducción de los costes y en un incremento de la satisfacción de los clientes y, por tanto, de las ventas y los beneficios.
- ✓ **Habilidades empresariales**: es el cuarto pilar de nuestro método y en él trabajamos con usted para mejorar y afinar sus habilidades como empresario. La empresa es un ente vivo que evoluciona y cambia con el tiempo, tiene sus propias reglas de comportamiento que es necesario conocer para tomar buenas decisiones. Por ello le ayudamos a incrementar su pericia en temas como el liderazgo y dirección de personas, técnicas de motivación, de gestión y control del tiempo... y, también como no, sobre técnicas de venta, negociación, organización de actividades, control de costes, etc.



05.- "Soluciones Pymes"

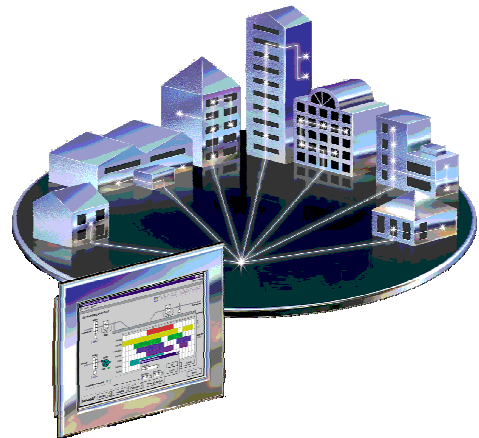
El ecosistema **Soluciones Pymes** se compone de los siguientes servicios:

1.- **Decisor Manager**

Decisor Manager es un software de *Business Intelligence* desarrollado por **Ágora Soluciones** especialmente pensado para las necesidades de información y toma de decisiones en las Pymes.

Con **Decisor Manager** usted podrá analizar cualquier situación desde cuatro perspectivas de forma simultánea:

- ✓ **Actual:** determinando cuál es la situación en la que nos encontramos, así como sus ramificaciones y efectos sobre las distintas áreas de la empresa.
- ✓ **Histórica:** nada surge del vacío, **Decisor Manager** le ayudará a analizar por qué se ha llegado a una determinada situación y, de esta forma, determinar qué factores debemos neutralizar y cuáles potenciar.
- ✓ **Futura:** hay una ley absoluta en el Universo y es que todo cambia con el tiempo, por ello, **Decisor Manager** ha sido pensado para permitirle proyectar qué ocurrirá en el futuro. Así, ante una situación presente, sea cual sea, se hace posible analizar cómo evolucionará en el tiempo, lo que nos dará la oportunidad de estar preparados cuando llegue el momento.
- ✓ **Análisis de Alternativas:** todos sabemos que existen múltiples soluciones para un mismo problema y es nuestra responsabilidad como responsables empresariales seleccionar la mejor alternativa posible de entre todas las que se nos presenten. Por ello el **Decisor Manager** ha sido dotado de una potente herramienta de simulación que nos permite analizar cómo reaccionará nuestra empresa ante cada una de las alternativas disponibles, pudiendo, de esta forma, seleccionar el mejor curso de acción a seguir.



De esta forma contará con toda la información necesaria para tomar la mejor decisión posible en cada momento.

2.- Asistencia On-Line a Consultor Profesional

Cuatro ojos ven más que dos... por eso **Ágora Soluciones** pone a su disposición un Consultor Profesional cuya misión es la de apoyarle en todo momento.

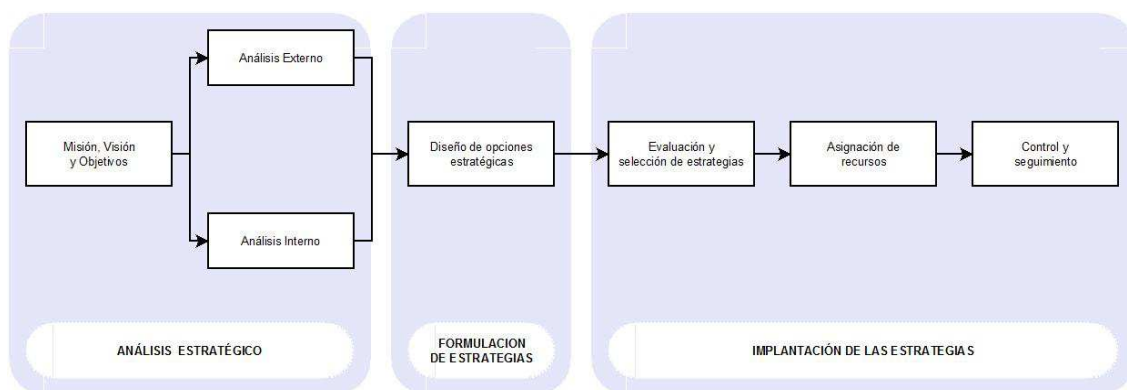
Este Consultor estará disponible on-line para usted y le ayudará a resolver todo tipo de dudas sobre la gestión de su empresa que pueda usted plantearle.

3.- Consultoría Guiada

La **Consultoría Guiada** es un servicio creado por **Ágora Soluciones** especialmente para las Pymes que consiste en que nuestros Consultores le ayudarán en la creación de los Planes Estratégicos y de Acción de su empresa.

En un entorno tan competitivo como el actual sólo las empresas con una estrategia clara y bien definidas son capaces de lograr el éxito.

Por ello ponemos a su disposición a nuestros consultores quienes le irán dirigiendo a través de las distintas fases de la Planificación Estratégica con el fin de crear un plan de acción que le permita lograr sus objetivos.



4.- Creación Cuadro de Mandos Personalizado

Como reza el dicho *"la potencia sin control no sirve de nada"*, por esta razón nuestros consultores le ayudarán a crear un sistema de indicadores totalmente personalizados que le permitan conocer en todo momento cuál es su situación real y si las acciones emprendida están teniendo el resultado deseado.

5.- Habilidades Directivas

El mundo empresarial tiene sus propias reglas, y es necesario conocerlas.

Por ello ponemos a su disposición un completo catálogo de publicaciones, de desarrollo propio, en el que tratamos los más diversos temas sobre gestión empresarial: liderazgo, motivación, técnicas de gestión del tiempo, técnicas de venta, técnicas de negociación, sistemas de análisis y control de costes, etc.

6.- Servicio de Captura Automatizada de Datos

En **Ágora Soluciones** sabemos que el tiempo es oro, por ello hemos creado un sistema que nos permite capturar de forma automática la información necesaria para alimentar nuestro sistema de *Business Intelligence* **Decisor Manager** independientemente del origen de la misma siempre que nos sea transmitida en formato electrónico.

7.- Informe de Situación - Evolución

Nuestros consultores ponen a su servicio su conocimiento y experiencia analizando la situación de su empresa y elaborando periódicamente un informe razonado en el que se le informará de la situación de su empresa, así como de la previsible evolución de la misma en el futuro, indicándole aquellas áreas sobre las que es necesario tomar decisiones y/o actuar con la finalidad de minimizar los riesgos y aprovechar las oportunidades que hayan sido detectadas en el análisis.

8.- Reuniones On-Line con Consultor

Se trata de reuniones on-line periódicas en las que nuestros consultores analizarán con usted aquellos temas que más le preocupen, ayudándole a establecer los planes de acción más adecuados.

En estas reuniones también se analizarán conjuntamente la evolución de los principales indicadores de actividad de su empresa ayudándole a poner en perspectiva los distintos problemas que surgen en el día a día de la gestión de una empresa.

9.- Proyectos a Medida

Podemos ayudarle a desarrollar sus planes y alcanzar sus objetivos... o podemos hacerlo por usted.

En **Ágora Soluciones** pensamos que todo problema tiene solución, y nuestra labor es encontrarla para usted.

